



Manažer prodeje

Cíl programu:

Cílem vzdělávacího programu Prodavač je připravit absolventa k získání odborných znalostí a dovedností v rozsahu stanoveném kvalifikačním standardem Manažer prodeje (kód: 66-004-H).

Účastník programu získá znalosti a složí zkoušku z těchto odborných způsobilostí:

1. Řízení provozu obchodně provozní jednotky a lidských zdrojů
2. Cenotvorba a vyúčtování tržeb dle vnitřních předpisů
3. Sestavení objednávky podle nabídky dodavatelů a stavu zásob na prodejně a ve skladu
4. Přepočtení cen zboží a služeb na cizí měnu při platbách na pokladnách
5. Vyplňování prodejní dokumentace, např. záručních listů, paragonů a příprava příslušných dokumentů v maloobchodní jednotce
6. Inventarizace zásob v obchodně provozní jednotce
7. Nabídka prodáváného zboží dle sortimentu s odbornou poradenskou službou
8. Vyřizování dodávek zboží pro zákazníky ze skladů vč. zajišťování dopravy, dojednávání termínů dodání
9. Přijímání hotovostních a bezhotovostních plateb a obsluha pokladny
10. Úprava a aranžování zboží v obchodně provozní jednotce a výkladních skříních
11. Přejímka, výkup, skladování, ošetřování zboží a manipulace se zásobami v obchodně provozní jednotce
12. Obsluha pokladny a pokladních systémů
13. Vedení administrativní dokumentace v obchodně provozní jednotce
14. Manipulace se zbožím a jeho ošetřování při dodržení zásad HACCP
15. Jednání ve styku se zákazníky, obchodními partnery a kontrolními orgány v souladu s platnou legislativou
16. Orientace v příslušné oborové legislativě

Požadavky na uchazeče:

- ukončené základní vzdělání
- dosažení věku 18 let

Způsob ukončení studia:

Úspěšné složení závěrečné zkoušky pod dohledem našeho autorizovaného zástupce.

Certifikát:

Po úspěšném složení závěrečné zkoušky získá účastník programu Osvědčení o profesní kvalifikaci dílčí kvalifikace Manažer prodeje (kód: 66-004-H).

Nabízíme možnost osobní konzultace.

